

## Seminarleitung

Gisela Goblirsch,  
pr-competence, München

## Kosten des Seminars

Die Seminartage können einzeln gebucht werden!

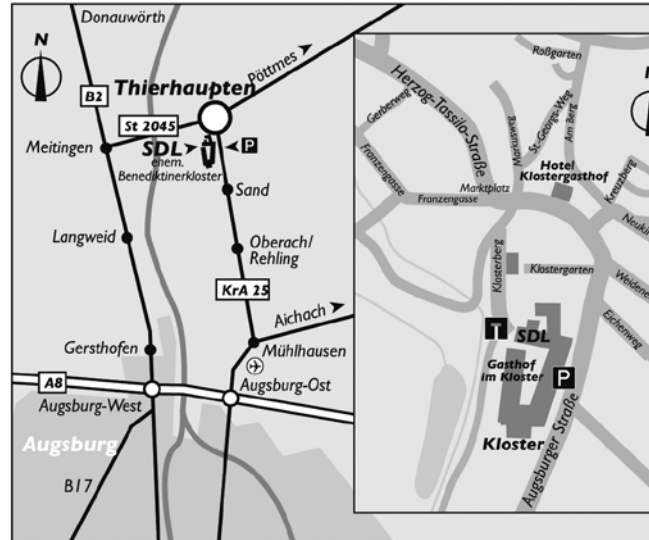
Die Teilnahmegebühren für einen Seminartag betragen Euro 70,- incl. Mittagessen und Kaffeepausen (ohne Erfrischungsgetränke).

Wir bitten um Überweisung der Gebühren erst nach Anmeldebestätigung durch die SDL auf das Konto IBAN: DE95 7205 0101 0240 808 832, BIC: BYLADEM1AUG, unter Angabe des jeweiligen Bausteins „Schlagfertig I“ und/oder „Schlagfertig II“

## Anmeldung

Die SDL bittet um verbindliche Anmeldung bis spätestens 21.09.2021  
per E-Mail: [info@sdl-thierhaupten.de](mailto:info@sdl-thierhaupten.de)  
per Fax: 08271 / 41442 oder  
per Post an die Geschäftsstelle der SDL,  
Klosterberg 8, 86672 Thierhaupten.

Bitte vollständigen Namen, Telefonnummer und Adresse angeben.



Zufahrt Klosterparkplatz: Augsburgener Straße 22  
(Navi-Adresse); Parkplatz mit E-Ladestation

## Veranstalter

Anschrift: Schule der Dorf- und Landentwicklung  
Thierhaupten e. V. (SDL)  
im ehem. Benediktinerkloster  
Klosterberg 8  
86672 Thierhaupten  
Telefon: 08271 / 41441  
Fax: 08271 / 41442  
E-Mail: [info@sdl-thierhaupten.de](mailto:info@sdl-thierhaupten.de)  
Internet: [www.sdl-thierhaupten.de](http://www.sdl-thierhaupten.de)

*Dieses Seminar wird unterstützt von den Bezirken  
Schwaben und Oberbayern sowie aus Mitteln  
des Bayerischen Dorfentwicklungsprogramms*

## Gute Argumente finden im Gespräch

Argumentationstraining  
Seminar für Bürgermeister\*innen

Dienstag, 19. Oktober 2021  
Mittwoch, 20. Juli 2022

(Die Tage sind auch einzeln buchbar!)



Schule der Dorf- und Landentwicklung  
Thierhaupten e.V.

## ► Seminarinhalte

In der Dorf- und Kommunalentwicklung werden Sie immer wieder mit Situationen und schwierigen Fragen konfrontiert, in denen es wichtig ist, souverän aufzutreten und logisch zu argumentieren.

In diesen beiden Seminaren lernen Sie, wie Sie in schwierigen Situationen schlüssig argumentieren und persönliche Angriffe abwehren können. Der erste Tag beschäftigt sich mit Grundsätzen der zwischenmenschlichen Kommunikation und der Entwicklung von innerer Sicherheit.

Der zweite Tag vertieft und ermöglicht es, auszuprobieren und in der Diskussion zu bestehen.

## ► Ziel der Seminare

- Sie werden in Zukunft weniger reagieren müssen und mehr agieren können.
- Sie kennen Methoden, um äußerlich und innerlich ruhig zu bleiben, wenn die Wogen hoch schlagen.
- Sie navigieren sicher durch "Frage- und Antwort-Situationen" (im Zweiergespräch, auf Podien, im Pressekontakt etc.)
- Sie erkennen die Chancen, die sich Ihnen während eines Gesprächs bieten.
- Sie entdecken den Menschenfreund in sich.

## ► Eingeladen sind

Bürgermeister\*in  
Die Teilnehmerzahl ist auf 12 Personen beschränkt.

## ► Argumentation I

**Dienstag, 19.10.2021**

- 09.00 Uhr Seminarbeginn mit Zielausrichtung  
10.00 Uhr Impulsreferat: „Gespräche und Gesprächsverläufe“  
11.00 Uhr Situationen und die Möglichkeiten der Reaktion  
12.00 Uhr Gezielt den Körper einsetzen  
**12.30 Uhr Mittagessen**  
13.30 Uhr Impulsreferat „Das öffentliche Gespräch“ (Podium, Pressegespräch, Bürgerversammlung)  
**14.30 Uhr Kaffeepause**  
14.45 Uhr Freier Geist für gute Performance  
Umgang mit Glaubenssätzen  
16.00 Uhr Der rhetorische Baukasten  
Feedbackrunde  
17.00 Uhr Seminarende

## ► Argumentation II

**Mittwoch, 20.07.2022**

- 09.00 Uhr Seminarbeginn mit Zielausrichtung  
10.00 Uhr Diskussionsgrundsätze  
11.00 Uhr Widerspruch und Gegenargument  
**12.30 Uhr Mittagessen**  
13.30 Uhr Konsensbildung erreichen  
14.00 Uhr Bilder im Kopf der Zuhörer verankern  
**14.30 Uhr Kaffeepause**  
14.45 Uhr Framing und Reframing  
Glaubenspolaritäten und die Folgen (Verständnis entwickeln)  
16.00 Uhr Tausche Problem gegen Lösung  
Feedbackrunde  
17.00 Uhr Seminarende  
Änderungen vorbehalten!

## *Auf alles die richtige Antwort haben...*

.. ist keine Frage des Wissens, sondern eine Frage der Schlagfertigkeit. Schlagfertigkeit beruht auf innerer Sicherheit - nicht auf „großer Klappe“.

Das Argumentationstraining soll Ihnen helfen, sich im normalen Gespräch immer sicher zu fühlen und auch in hitzigen Diskussionen nie den Kopf (und die Argumente) zu verlieren.

Dazu gibt es Grundsätzliches und ein paar Tipps und Kniffe, die man kennen und üben sollte. Dieses Wissen und Können verhilft Ihnen zu innerer Gelassenheit, Selbstsicherheit und zu Freude am Diskurs.

Das Seminar mit Übungsteilen soll Ihnen die Plattform bieten, einiges auszuprobieren und den für Sie richtigen Weg zu erkennen und zu wählen.

